**Angeles City Science High School**

**AP 9**

**Name: Paul Gerald D. Pare Section: 9 - Adenine**

#### Gawain 3: Magkape Muna Tayo Ulit (Analysis, Application)

**Panuto:** Tingnan ang supply schedule ng kape sa ibaba. Igawa ng kurba ang demand para sa kapeng barako.

#### KAPENG BARAKO NG BATANGAS

|  |  |
| --- | --- |
| **Presyo (P)** | **Qd (Kl)** |
| **0** | **0** |
| **5** | **25** |
| **10** | **20** |
| **15** | **15** |
| **20** | **10** |
| **25** | **5** |

25

20

15

10

5

0 25 20 15 10 5

**Gawain 4: Ikaw ang Ekonomista ng Taon- (Pagsusuri)**

**Panuto**: Basahin ang mga sumusunod na sitwasyon sa pamilihan. Suriin kung ano ang mangyayari sa presyo at demand ng produkto.

1. Isang bagong uri ng ipod ang inilabas bago magpasko at halos lahat ay bumili at mayroon na nito.Dahil sa dami ng may kagustuhan nito noong Desyembre ang presyo nito na P30,000.00 ay hindi nagbago sa buong buwan.Ano sa palagay mo ang mangyayri sa presyo nito sa buwan ng Enero, Pebrero hanggang sa buwan ng Hunyo? Bakit?

Hindi magbabago ang presyo, dahil mayroong peak ang pinakamababang presyo sa isang bagay dahil sa mga kagamitan na ginamit sa paggawa nito. Walang magbebenta ng isang produkto na mas mababa pa kaysa sa binayad niya sa mga kagamitan ng paggawa nito.

1. Ang mga lokal na tindihan ay nagbebenta ng isang uri ng T-shirt saang ang halaga P300.00. May mga bumibili nito ngunit hindi ito gaanong mabili

sa pamilihan. Ngunit na makita ito ng mamimili na isinusuot nito ni Lebron James dumami ang bumili at benta nito. Ano sa palagay mo ang mangyayari sa presyo nito? Bakit?

Bababa ang presyo nito dahil sa sobrang daming bumibili nito at mas dadami pa ang makakabili kapag ito ay bumaba. Walang peak ang pagbaba ng presyo ng mga damit dahil mababa lamang ang presyo nito.

1. Ang mga kumpanya ng laptop ay nag anunsyo na hindi na sila gagawa pa ng laptop notebook na modelo nito. Ano sa palagay mo ang mangyayari sa presyo ng laptop notebook? Bakit?

Tataas ito ng bahagya dahil bababa ang dami ng produkto na kaya nilang gawin. Pero may peak pa din sa pagtaas ng presyo dahil mahal ang paggawa nito at dapat kayang bilhin pa din ng mga mamimili.

1. Si Aleng Nena ay tanging nagtitinda ng pandesal sa kanilang lugar. MAsarap at may kalidad ang kanyang pandesal kung kaya marami ang bumibili sa kanya.Ngunit ng lumipat si aling Nena sa kanilang lugar nagsimula rin siyang magbenta ng pandesal na may kpaarehas na kalidad at masarap na lasa. Ano sa palagay mo ang mangyayari sa presyo ng pandesal ni Aling Nena? Bakit?

Walang magbabago sa presyo nito sapagkat hindi na bibili ng pandesal ang mga mamamayan mula sa dati niyang bahay dahil sa malayo ito. Pareho pa din ang demand.

#### Gawain 5: (Application)

**Panuto:** Kumplituhin ang talahanayan.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Mga Salik** | **Epekto** | **Halimbawa o Sitwasyon** |
| Pagbabago sa Kita ng Mamimili | Pagtaas ng demand, posibleng pagbaba ng presyo | Napromote ang isang employee at mas mataas ang kanyang sweldo. |
| Pagbabago sa Populasyon | Posibleng ng demand. | Kung madami ang mga lumipat ng tirahan, mas tataas ang demand ng isang produkto. |
| Pagbabago sa mga Inaasahan ng mga Mamimili | Pagtaas ng demand kung maganda ang inaasahan, pagbaba kung hindi maganda | Kung may magandang pagadadvertise ang isang produkto, posibleng madami ang bumili dahil sa kanilang mga inaasahan. |
| Panlasa at Pagpili | Pagtaas ng demand, pagbaba ng presyo | Nasa kagustuhan ng isang mamimili kung patok ba ito sa kanilang panlasa. |
| Presyo ng mga Kapalit Produkto | Pagtaas sa demand kapag mas madami ang gusto sa kapalit na produkto | Dahil sa sobrang taas ng presyo ng sili, bumili nalamang ang mga mamimili ng paminta. |
| Presyo ng mga Kaugnay na Produkto | Magkabaligtad ang presyo, pareho ang demand ng mga produkto | Kung ang asukal ay mataas ang presyo, bababa ang presyo ng kape ngunit pareho ang demand sa dalawa. |
| Kahalagahan ng Produkto | Tataas ang demand, pareho ang presyo | Ang mga mamimili ng mineral water ay palaging bumibili nito dahil kailangan natin iyon. |